

## INFORMAZIONI GENERALI

### SEDE DEL CORSO

Centro Pastorale Paolo VI  
Via Gezio Calini, 30 - 5121 Brescia  
www.centropastoralepaolovi.it

Il Centro Paolo VI dispone di un parcheggio con due accessi nella corte interna in grado di ospitare 200 auto, con disponibilità posti fino ad esaurimento. Accessi da Via Callegari n°4 e in Via Callegari n°4/Bis.

### ISCRIZIONE

Il corso è riservato a 100 partecipanti.

### Soci AIIP

(in regola con la quota associativa anno 2016) **Gratuito**

### Quota associativa anno 2016 AIIP:

Odontoiatri	€ 150,00
Odontotecnici	€ 80,00
Igienisti	€ 60,00

Modalità di pagamento quote associative:

### Bonifico Bancario

Intestazione: Accademia Italiana di Implantare Protesi  
Via O. Villa, 5 - 24124 Brescia - Banca Popolare di Bergamo  
**IBAN** IT 69 R 05428 55090 000000002219

Inviare ricevuta di pagamento a:

e-mail: [info@accademiaitalianaimplantoprotesi.it](mailto:info@accademiaitalianaimplantoprotesi.it)  
Fax 055 4222505

### Quota iscrizione singolo evento 15 Ottobre 2016

**Non Soci AIIP** € 150,00 + IVA 22%  
(Odontoiatri, Odontotecnici e Igienisti Dentali)

Modalità di pagamento quota singolo evento:

### Bonifico Bancario

Intestazione: MCR Conference Srl  
Via Finlandia, 26 - 50126 Firenze  
Banca CR Firenze SpA Filiale 21  
**IBAN** IT 88 E 06160 02821 100000005303

Inviare ricevuta di pagamento a:

e-mail: [info@accademiaitalianaimplantoprotesi.it](mailto:info@accademiaitalianaimplantoprotesi.it)  
Fax 055 4222505

### L'ISCRIZIONE AL CORSO COMPRENDE:

kit congressuale, partecipazione ai lavori, attestato di frequenza, coffee break.

L'iscrizione è subordinata all'invio della scheda acclusa e sarà accettata fino ad esaurimento della disponibilità di posti. La segreteria organizzativa confermerà per iscritto l'avvenuta accettazione della scheda.

### REFERENTE SCIENTIFICO

**Franco Bengazi**

Presidente

Accademia Italiana Implantoprotesi, Brescia

### COMITATO SCIENTIFICO

Franco Bengazi, *Brescia*

Marco Beolchini, *Pavia*

Antonio Bertoni, *Brescia*

Luigi Canullo, *Roma*

Lino Iudica, *Roma*

Tomaso Mainetti, *Brescia*

Carlo Maria Soardi, *Brescia*

Walter Stablum, *Borgo Valsugana (TN)*

Giampiero Stefanini, *Brescia*

Luigi Veronesi, *Brescia*

Raffaele Vinci, *Desenzano del Garda (BS)*

Claudio Vittoni, *Brescia*

### ELENCO DOCENTI

Fabio Tosolin, *Milano*

Maria Gatti, *Milano*

Alessandro Valdina, *Milano*

Morgan Aleotti, *Milano*

### SEGRETARIA ORGANIZZATIVA



### MCR Conference Srl

Via Finlandia, 26 - 50126 Firenze

Tel. 055 4364475 - Fax 055 4222505

[info@mcrconference.it](mailto:info@mcrconference.it) - [www.mcrconference.it](http://www.mcrconference.it)



#MCRCONFERENCE

CON IL SUPPORTO  
NON CONDIZIONATO DI



PROGRAMMA  
SCIENTIFICO  
preliminare



ACCADEMIA ITALIANA  
IMPLANTOPROTESI



Centro Pastorale  
Paolo VI

Brescia

LA COMUNICAZIONE  
ALL'INTERNO DEL  
TEAM E L'APPROCCIO  
AL PAZIENTE

15 OTTOBRE 2016

## PROGRAMMA

### ODONTOIATRI

L'EVOLUZIONE DELLA PROFESSIONE ODONTOIATRICA: COME FAR FRONTE ALL'ESIGENZA DI UN ODONTOIATRA SEMPRE PIÙ MANAGER E DI UN MARKETING SEMPRE PIÙ MIRATO

**08.45** Registrazione partecipanti

**09.15** Presentazione del corso

**09.30** L'evoluzione della professione odontoiatrica: come far fronte all'esigenza di un odontoiatra sempre più manager e di un marketing sempre più mirato - parte I  
**F. Tosolin**

**11.00** Coffee break

**11.30** L'evoluzione della professione odontoiatrica: come far fronte all'esigenza di un odontoiatra sempre più manager e di un marketing sempre più mirato - parte II  
**F. Tosolin**

**13.00** Discussione

**13.15** Conclusioni

**13.30** Chiusura del corso

## PROGRAMMA

### IGIENISTI DENTALI

ADDESTRAMENTO, COMUNICAZIONE E COMPLICANZE: L'ANALISI DEL COMPORTAMENTO AL SERVIZIO DELL'IGIENISTA

**08.45** Registrazione partecipanti

**09.15** Presentazione del corso

**09.30** Addestramento, comunicazione e complicanze: l'analisi del comportamento al servizio dell'igienista - parte I  
**M. Gatti**

**11.00** Coffee break

**11.30** Addestramento, comunicazione e complicanze: l'analisi del comportamento al servizio dell'igienista - parte II  
**M. Gatti**

**13.00** Discussione

**13.15** Conclusioni

**13.30** Chiusura del corso

## PROGRAMMA

### ODONTOTECNICI

PRESENTARE SOLUZIONI E RISPONDERE ALLE OBBIEZIONI: GESTIRE IL RAPPORTO CON L'ODONTOIATRA PER OTTENERE IL SUCCESSO TERAPEUTICO E COMMERCIALE

**08.45** Registrazione partecipanti

**09.15** Presentazione del corso

**09.30** Presentare soluzioni e rispondere alle obiezioni: gestire il rapporto con l'odontoiatra per ottenere il successo terapeutico e commerciale - parte I  
**M. Aleotti; A. Valdina**

**11.00** Coffee break

**11.30** Presentare soluzioni e rispondere alle obiezioni: gestire il rapporto con l'odontoiatra per ottenere il successo terapeutico e commerciale - parte II  
**M. Aleotti; A. Valdina**

**13.00** Discussione

**13.15** Conclusioni

**13.30** Chiusura del corso